

PROPERTY ONE

Wir vereinen rund um unsere vier klar gegliederten Geschäftsbereiche die Kompetenzen Investition, Entwicklung, Vermarktung und Family Office unter einem Dach. Gemeinsam mit unserem Partnernetzwerk stellen wir exakt das geforderte Projektteam zusammen. Dadurch minimieren wir den Koordinationsaufwand und erhöhen die Erfolgchancen für Immobilienprojekte.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams für unseren neuen Standort in Zug suchen wir nach Vereinbarung eine/n

REAL ESTATE SALES M/W (100%)

Hauptaufgaben

- Akquise von neuen Mandaten (Verkauf und Vermietung)
- Vermarktung von Bestandesimmobilien, Bauland und Neubauprojekten
- Erarbeitung von Akquisitionsplänen in Abstimmung mit den Unternehmenszielen
- Repräsentation der Unternehmung am neuen Standort in Zug
- Erstellen von Verkaufsdokumentationen
- Beantworten von Kundenanfragen und Terminkoordination
- Selbständige Erstellung und Abwicklung von Verkaufsaufträgen, Reservationsverträge, Kaufverträge und Eigentumsübertragungen in Zusammenarbeit mit den zuständigen Notariaten
- Aktive Verkaufsbemühungen: Koordination, Insertionen, Medien, Vermarktungsstrategie, Objektreporting, etc.
- Betreuung und Kommunikation (Reporting) mit Auftraggebern
- Pflege und Erweiterung des bestehenden Netzwerkes (Kunden, Vermittler, Notare, Architekten, Rechtsanwälte, Steuerberater)
- Pflege des CRM Systems

Anforderungen

- Markterfahrung in Zug und Region
- Grosses Netzwerk in Zug
- Solide Berufsausbildung
- (Einige Jahre) Berufserfahrung im Immobilienbereich im Gebiet Zug
- Verkaufspersönlichkeit mit gewinnendem und selbstbewusstem Auftreten
- Akquisitions- und verkaufsstark sowie Ausdauer
- Den Wunsch und Antrieb einen Teil des Aufbaus eines neuen Standortes zu sein
- Fundierte EDV-Kenntnisse
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und eine ausgeprägte Teamfähigkeit
- Zuverlässiges und selbständiges Arbeiten
- Initiativ und engagiert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Flexible Arbeitszeiten

Angebot

- Eine dynamisch wachsende solide Unternehmung
- Ein spannendes bestehendes Netzwerk mit Potential
- Interessante Kundschaft und Investorenbasis
- Ein breit diversifiziertes Team bestehend aus Spezialisten aus der Immobilien-, Bau- und Finanzbranche
- Einen exzellenten Immobilien-Track Record über mehrere Jahre
- Eine moderne und grosszügige Infrastruktur an bester Lage in Zürich, Zug und Ascona
- Eine offene, professionelle und direkte Firmenkultur
- Flache Hierarchie und schnelle Entscheidungen

Wenn wir gegenseitig die erwähnten und gewünschten Voraussetzungen erfüllen, senden Sie uns bitte Ihr vollständiges Bewerbungsdossier mit Foto an anita.kilchmann@propertyone.ch.

Weitere Informationen erhalten Sie auf unserer Website www.propertyone.ch.